

Training: Het goede gesprek voeren

Sturen op gewenste gedrag en een effectievere samenwerking

Als je medewerker het lastig vindt om te horen wat hij moet verbeteren en in zijn 'ja, maar..' reactie blijft hangen of weinig gemotiveerd met je aan tafel zit, dan is het voeren van een goed gesprek best lastig en niet altijd leuk. Of als je merkt dat je in sommige gesprekken niet de juiste aanpak weet te vinden om de ander te motiveren en het belangrijk van dingen in te laten zien, dan baal je omdat dit effect heeft op de uitvoering en de kwaliteit van het werk.

Wat ontdek je bij deze training:

- Hoe je vertrouwen kan winnen in een gesprek
- Hoe je helder communiceert wat je vindt en urgentie weet te creëren voor taken en verantwoordelijkheden
- Hoe je de intrinsieke motivatie bij je medewerker weet aan te boren en je medewerker motiveert tot het gewenste gedrag waar de medewerker zelf ook blij(er) van wordt
- Hoe je omgaat met weerstand tijdens een gesprek
- Hoe je de regie leert te houden in een gesprek omdat jij je gereedschapskist gevuld hebt met concrete toepasbare vaardigheden waardoor je je eenvoudig en snel kan aanpassen in het gesprek
- Hoe je uit je oude valkuilen en patronen blijft en wat voor jou beter werkend gedrag is
- Hoe je tijdens het gesprek weet wanneer je moet schakelen en de verbinding weet te behouden.

Voor wie?

Leidinggevenden

Aantal deelnemers: min. 6 en max. 10 deelnemers per training

Wanneer?

1e trainingsdag op donderdag 2 juni 2022 van 09:00 – 17:00 uur

Terugkomdag op donderdag 23 juni 2022 van 09:00 – 13:00 uur

Locatie: Omgeving Deventer

Trainer



De training wordt verzorgd door Leontien Kramer. Leontien is al ruim 19 jaar een gepassioneerd arbeids- en organisatie psycholoog, Sr. trainer, coach, en opleider. Ze heeft het vak geleerd bij Van Harte & Lingsma en traint trainers voor de School voor Training van Karin de Galan. Haar bevoegdheid, concreetheid en humor zorgen voor vertrouwen en resultaat. Voor haar zijn er in een traject drie dingen belangrijk: nut, eenvoud en plezier.

Kosten

€ 875,- inclusief lunch, exclusief btw

Wil je boven op de training ook nog extra 1 op 1 begeleiding?

Kies dan voor het VIP-pakket à € 1.249,- en je krijgt een extra coaching gesprek van 90 minuten met daarin extra tips afgestemd op jouw behoeften.

Aanmelden

Je kunt je voor deze training aanmelden door een mail te sturen naar Ida Olijdam via office@mh-development.nl. Ida zal vervolgens contact opnemen voor het plannen van een korte intake van 20 minuten met de trainer (Leontien) om jouw leerdoelen voor de training te bespreken.

Vragen?

Voor meer informatie over deze training kun je contact opnemen met Marleen Schuite of Herman Ouwerkerk via 0570-547593 of een mail sturen naar marleen@mh-development.nl of herman@mh-development.nl

Met plezier leren levert meer op

Bij de uitvoering van onze trainingen is er oog voor een goede balans tussen scherpheid en fun. Kernwoorden zijn kleinschalig, praktisch en toepasbaar. We confronteren, beleven oud en nieuw gedrag, en je krijgt praktisch (persoonlijke) stappenplannen die je in de praktijk direct kan gebruiken. Samen doen we nieuwe ervaringen op en leren we te ontwikkelen. Na afloop van elke training gaat iedereen met hernieuwde energie en vertrouwen aan het werk.

